

ANKENY (IOWA), ÉTATS-UNIS • 2012

# Karl Chevrolet : mettre fin au compromis de 50 % des lumières éteintes

Karl Chevrolet, le troisième plus grand concessionnaire Chevrolet aux États-Unis avec 1 307 815 pi<sup>2</sup>, éteignait la moitié de son éclairage la nuit pour contrôler les coûts, créant un éclairage inégal. Il a plutôt converti 316 luminaires au DEL avec des nœuds RME.



316

LUMINAIRES CONVERTIS AU DEL HAUTE  
PERFORMANCE AVEC NŒUDS RME ➤ ([HTTPS://WWW.DIMONOFF.COM/WP-CONTENT/UPLOADS/2020/07/CASE-STUDY\\_CHEVROLET-EN-WEB.PDF](https://www.dimonoff.com/wp-content/uploads/2020/07/CASE-STUDY_CHEVROLET-EN-WEB.PDF))

1 307 815 pi<sup>2</sup>

SUPERFICIE TOTALE DU TERRAIN ET DES  
INSTALLATIONS COUVERTES ➤ ([HTTPS://WWW.DIMONOFF.COM/WP-CONTENT/UPLOADS/2020/07/CASE-STUDY\\_CHEVROLET-EN-WEB.PDF](https://www.dimonoff.com/wp-content/uploads/2020/07/CASE-STUDY_CHEVROLET-EN-WEB.PDF))

## La situation

Karl Chevrolet, le troisième plus grand concessionnaire Chevrolet aux États-Unis, couvre 1 307 815 pi<sup>2</sup> de terrain et d'installations. Des pannes de lampes constantes et des coûts énergétiques élevés avaient poussé le concessionnaire à éteindre la moitié de ses lumières à la fermeture, une solution de contournement qui laissait le terrain éclairé de façon inégale : vif dans certaines rangées, sombre dans d'autres, et perçu comme peu professionnel et moins sécuritaire du crépuscule à l'aube.

## Ce qui a été déployé

Le concessionnaire a converti 316 luminaires au DEL haute performance, chacun équipé d'un nœud d'éclairage sans fil intelligent RME de Dimonoff, déployé par un partenaire en marque blanche plutôt que vendu directement sous le nom de Dimonoff. Plutôt que d'éteindre des zones entières après les heures, le terrain peut maintenant graduer uniformément, gardant chaque rangée éclairée à un niveau plus bas mais constant plutôt que d'alterner entre pleine luminosité et obscurité totale.

## Ce que cela change pour votre réseau

Karl Chevrolet illustre le cas du grand terrain commercial : une installation qui avait déjà tenté la solution évidente de contrôle des coûts, éteindre la moitié des lumières, et avait constaté que cela aggravait le problème de sécurité et d'image plutôt que de le résoudre. Graduer plutôt qu'éteindre est la solution lorsque la vraie plainte d'un site porte sur un éclairage inégal et une image peu professionnelle la nuit, pas seulement sur une facture d'électricité.

### DÉPLOIEMENT

|           |                                                                                        |
|-----------|----------------------------------------------------------------------------------------|
| Noeud     | Noeuds d'éclairage sans fil intelligents RME                                           |
| Catégorie | Contrôle d'éclairage intelligent, déploiement par partenaire en marque blanche         |
| Contrôle  | Gradation à distance, remplaçant l'extinction de la moitié du terrain après les heures |

### SOURCES

- [Dimonoff – Concessionnaire Karl Chevrolet, IA \(étude de cas PDF\)](https://www.dimonoff.com/wp-content/uploads/2020/07/Case-Study_Chevrolet-EN-Web.pdf) ([https://www.dimonoff.com/wp-content/uploads/2020/07/Case-Study\\_Chevrolet-EN-Web.pdf](https://www.dimonoff.com/wp-content/uploads/2020/07/Case-Study_Chevrolet-EN-Web.pdf))
- [Dimonoff – Concessionnaire Karl Chevrolet, IA](https://www.dimonoff.com/resources/case-studies/karl-chevrolet-dealership/) (<https://www.dimonoff.com/resources/case-studies/karl-chevrolet-dealership/>)